

*Avec un parcours de plus de 30 ans de tradition et d'excellence, **Optimum Gestion de Placements** redéfinit à sa façon les stratégies d'investissement en combinant une haute technicité de ses ressources à une technologie d'intelligence d'affaires unique au Canada, tout en intégrant les principes d'investissement responsable dans sa gestion de portefeuilles.*

*En tant que chef de file dans la gestion de titres à revenu fixe, nous offrons des stratégies de gestion active et quantitative, des stratégies alternatives, des stratégies d'investissements guidés par le passif ainsi que des stratégies à revenu variable.*

*Optimum Gestion de Placements est une société membre d'Optimum Groupe financier, un groupe financier privé canadien d'envergure internationale qui exerce ses activités dans le milieu de l'assurance-vie, l'assurance de dommages, la réassurance vie, les services-conseils et la gestion d'actifs. Pour plus d'informations, visitez notre site Internet au [www.optimumgestion.com](http://www.optimumgestion.com)*

### **Directeur principal, Service à la clientèle et développement des affaires**

Sous la supervision de la Vice-présidente, Marché Institutionnel, le titulaire doit offrir un service de haute qualité et proactif aux clients institutionnels de la firme :

- Participer aux différents comités de placements et stratégies internes afin de bien maîtriser les stratégies de placement poursuivies dans les portefeuilles.
- Présenter aux comités de placements des clients institutionnels (conseil d'administration, comités d'audit, comités aviseurs, etc.) les résultats des portefeuilles et les visions économiques et financières de la firme.
- Préparer les documents de présentations aux clients.
- Appuyer le développement des affaires.
- Établir un contact régulier avec les clients afin de s'assurer que le service rendu correspond toujours à leurs besoins. Présenter la gamme de solutions offertes par la firme qui pourraient correspondre à d'autres besoins en investissement.
- Répondre aux demandes des clients et des consultants en regard à la gestion du portefeuille.
- Agir en tant qu'ambassadeur de la firme afin de renforcer sa visibilité en assistant à des conférences, colloques ou présentations dans le domaine de la gestion de portefeuilles et d'autres domaines connexes.
- Investissement responsable :
  - Assister aux rencontres des signataires PRI du Québec
  - Maintenir les contacts avec le GIR (Groupe Investissement Responsable) pour la base de données d'évaluation des émetteurs obligataires canadiens et l'exercice du droit de vote

### **Expérience et formation :**

- Diplôme de 1er cycle en finances, économie ou actuariat
- 7 à 10 années d'expérience dans le service à la clientèle du secteur financier
- Excellente connaissance des placements notamment en Revenu fixe
- Expérience en gestion de portefeuille ou en consultation de gestion d'actifs est un atout important
- Une désignation CFA est un atout
- Bilinguisme à l'oral et à l'écrit

### **Qualités et aptitudes :**

- Avoir une capacité de vulgariser les placements tant à l'oral qu'à l'écrit
- Habileté en développement des affaires
- Faire preuve de leadership et d'une grande capacité d'influence
- Savoir gérer et maîtriser les relations interpersonnelles
- Être orienté sur l'atteinte des résultats
- Comprendre les opérations et avoir une aptitude avancée en résolution de problèmes
- Autonomie
- Habileté avec la suite Microsoft (Excel, Word, PowerPoint)

**Si la perspective de joindre une équipe où votre contribution est réelle vous intéresse, faites-nous parvenir votre curriculum vitae par courriel à : [ogp\\_carrieres@optimumgestion.com](mailto:ogp_carrieres@optimumgestion.com)**